



Arbeiten Sie in einem modernen Umfeld eines traditionellen Familienunternehmens in der dritten Generation an unserem Standort in Bielefeld. Seit mehr als 50 Jahren gehört die Metallit GmbH zu den führenden Werkstattpartnern für Handwerk und Industrie. Unsere 250 Mitarbeiter in ganz Europa stehen täglich unseren mehr als 45.000 zufriedenen Kunden als kompetente Partner zur Seite – werden Sie heute Teil dieses Erfolgs!

Im Zuge einer Nachfolgeregelung möchten wir unser Team verstärken und suchen Sie als

Vertriebskoordinator im Innendienst (m/w/d)

Sie sind ein wesentlicher Bestandteil für den Erfolg Ihrer betreuten Außendienstgruppe.

Wir suchen einen engagierten und motivierten Vertriebskoordinator (m/w/d) als Bindeglied zwischen dem Innen- und Außendienst! Wenn Sie eine abwechslungsreiche Position suchen, in der Sie den Vertrieb unterstützen und eine wichtige Rolle bei der Angebotserstellung, Kundenbetreuung und Reklamationsbearbeitung spielen möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Ihre Aufgaben

- Enge Zusammenarbeit mit unserem Außendienstteam, welches Sie bei ihren Vertriebsaktivitäten unterstützen und betreuen
- Erstellung von Angeboten und Verfolgung der Angebotsprozesse, um sicherzustellen, dass alle Kundenanforderungen erfüllt werden
- Effiziente Bearbeitung von Kundenreklamationen, um eine hohe Kundenzufriedenheit zu gewährleisten

Was Sie mitbringen

- Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder eine ähnliche Qualifikation, die Sie für die Tätigkeit im Vertriebsinnendienst befähigt
- Eigenständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise, gepaart mit einem lösungsorientierten Denkansatz
- Hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, um effektiv mit verschiedenen Teammitgliedern zusammenzuarbeiten und Kundenbeziehungen aufzubauen

Was wir Ihnen bieten

- Eine äußerst abwechslungsreiche Aufgabe, in der Sie die Möglichkeit haben, aktiv zum Erfolg des Vertriebsteams beizutragen
- Eine gründliche Einarbeitung, um Ihnen den bestmöglichen Start in Ihre neue Position zu ermöglichen
- Wochenarbeitszeit von 38,5 Stunden sowie 30 Tage Urlaub, um eine ausgewogene Work-Life-Balance zu gewährleisten
- E-Bike-Business-Bike-Leasing, um umweltfreundliche Mobilität zu fördern
- Unterstützung junger Familien durch großzügige Kindergartenzuschüsse
- Monatliches Windelpaket, um junge Eltern finanziell zu entlasten
- Vermögenswirksame Leistungen und umfangreiche Sozialleistungen, um Ihre finanzielle Sicherheit zu unterstützen
- Hohe Zuschüsse beim Aufbau Ihrer persönlichen Altersvorsorge, um Ihre langfristige Absicherung zu gewährleisten
- Kurze Entscheidungs- und Kommunikationswege sowie flache Hierarchien, um eine effiziente und angenehme Arbeitsumgebung zu schaffen

Wenn Sie an einer spannenden Position als Vertriebskoordinator im Innendienst interessiert sind und die genannten Anforderungen erfüllen, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Werden Sie Teil unseres Teams und tragen Sie zu unserem gemeinsamen Erfolg bei!

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermins an bewerbungen@metallit.de.

Sie haben Fragen?

Wir helfen Ihnen gerne. Frau Bärbel Gliscinski steht Ihnen gerne unter +49 (0) 521.49 40-38 zur Verfügung.