



Arbeiten Sie in einem modernen Umfeld eines traditionellen Familienunternehmens in der dritten Generation an unserem neuen Standort in Bielefeld. Seit mehr als 50 Jahren gehört die Metallit GmbH zu den führenden Werkstattpartnern für Handwerk und Industrie. Unsere 250 Mitarbeiter in ganz Europa stehen täglich unseren mehr als 75.000 zufriedenen Kunden als kompetente Partner zur Seite – werden Sie heute Teil dieses Erfolgs!

Kundenberater Bestandskunden (B2B) (m/w/d)

Was wir Ihnen bieten

- Ein monatliches Festgehalt plus unbegrenzte Provisionen
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 38,5 Stunden Woche, Montag–Freitag, Teilzeit möglich
- 30 Tage Urlaub
- Homeoffice nach erfolgreicher Einarbeitung möglich
- Technisch modern ausgestatteter Arbeitsplatz

Was Sie auszeichnet

- Freude am Vertrieb und den Willen zu verkaufen
- Praktische Erfahrungen im Kundenkontakt und Interesse daran, unsere Produkte kennenzulernen
- Gutes IT-Basiswissen und MS-Office-Anwenderkenntnisse
- Selbständige, sorgfältige und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Was Sie erwartet

- Fundierte Einarbeitung durch Schulungen und Begleitung in der Praxis durch Coachings
- Sie verantworten eigenständig bestehende Kunden und ergreifen erfolgreich daraus resultierende Chancen für Sie und das Team
- Sie schließen eigenverantwortlich Angebote ab und verfolgen diese nach
- Gemeinsam mit unserem Vertriebsaußendienstteam betreuen Sie die Kunden und erzielen dadurch Wachstum

Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung.
Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbungen@metallit.de.

Sie haben Fragen? Wir helfen Ihnen gerne.

Herr Sven Reise steht Ihnen gerne unter reise@metallit.de oder +49 (0) 521.49 40-53 zur Verfügung.